

給与計算アウトソーシングの株式会社エコミック

株式会社エコミック

会社説明資料

給与計算アウトソーシングの株式会社エコミック

ECOMIC

個人投資家向け会社説明会in日本橋三井タワー

2016年6月3日

会社概要 (2016年6月3日現在)

商号	株式会社エコミック												
本社	札幌市中央区大通西八丁目1-1 朝日生命札幌大通ビル												
URL	http://www.ecomic.jp/												
証券コード	3802 (札幌証券取引所アンビシャス)												
事業内容	給与計算業務代行・コンピュータソフトの開発及び保守業務・人事管理システムの販売及び保守												
設立	1997年4月1日												
資本金	244,822,000円 (2016年5月末現在)												
発行済株式数	普通株式 795,800株 (2016年5月末現在)												
決算期	3月31日												
役員	<table border="0"> <tr> <td>代表取締役社長</td> <td>熊谷 浩二</td> </tr> <tr> <td>取締役管理部長</td> <td>荒谷 努</td> </tr> <tr> <td>取締役営業部長</td> <td>生垣 公彦</td> </tr> <tr> <td>常勤監査役</td> <td>鈴木 豊</td> </tr> <tr> <td>監査役</td> <td>新谷 隆俊 (キャリアバンク株式会社 常務取締役)</td> </tr> <tr> <td>社外監査役</td> <td>小林 董和</td> </tr> </table>	代表取締役社長	熊谷 浩二	取締役管理部長	荒谷 努	取締役営業部長	生垣 公彦	常勤監査役	鈴木 豊	監査役	新谷 隆俊 (キャリアバンク株式会社 常務取締役)	社外監査役	小林 董和
代表取締役社長	熊谷 浩二												
取締役管理部長	荒谷 努												
取締役営業部長	生垣 公彦												
常勤監査役	鈴木 豊												
監査役	新谷 隆俊 (キャリアバンク株式会社 常務取締役)												
社外監査役	小林 董和												
子会社	栄光情報技術 (青島) 有限公司 (中華人民共和国山東省青島市)												
拠点	東京本部 (東京都新宿区) ・大阪営業所 (大阪府大阪市北区)												
取引銀行	三井住友銀行、北洋銀行、北陸銀行、三菱東京UFJ銀行、みずほ銀行												
社員数	単体：134名 連結：161名 (パート社員含む2016年3月末現在)												

沿革

年月	事業内容
1997年4月	札幌市中央区北一条西二十丁目2番17号に資本金1千万円にて設立
2002年9月	東京カスタマーセンター（現 東京本部）を東京都新宿区に開設
2003年11月	本社を札幌市東区北六条東二丁目3番1号へ移転
2004年1月	資本金を5,120万円に増資
2005年1月	資本金を1億8,720万円に増資
2006年4月	資本金を2億1,057万5千円に増資 札幌証券取引所アンビシャス市場へ上場
2007年7月	大阪カスタマーセンター（現 大阪営業所）を大阪府大阪市淀川区に開設
2011年2月	本社を札幌市東区北六条東四丁目8へ移転
2013年5月	中国・山東省青島市に栄光情報技術（青島）有限公司を設立
2015年8月	本社を札幌市中央区大通西八丁目1-1朝日生命札幌大通ビルへ移転

組織図（2016年6月現在）



事業紹介



アウトソーシングニーズの背景

会社の宿命とは？

会社の宿命

利益を増やすこと

なぜ？

従業員の昇給等の行為が行えない！

会社が利益を増やすために・・・

①売上を前年より増やす

②コストを前年より下げる

①②に該当しないような

「利益を増やすことに一切貢献できない仕事」に対して

貴重な経営資源である、ヒト、モノ、カネ

を投入することを最小に抑えなければなりません。

給与計算アウトソーシングのメリット

「単なる作業」からの開放

給与計算業務は、「単なる作業」です。そのような作業に、選び抜いて採用した貴重な社員をあてがうのは勿体ないことです。アウトソーシングすることによって、貴重な人材を「単なる作業」から解放し、「会社を推進する本来業務」に携わっていただくことが可能となります。

コスト削減

私たちは、多数の企業からの業務を一手にお引き受けすることでボリュームメリットを享受します。その引き換えに圧倒的に低価格なサービス提供を実現します。

お客様におきましては、システム維持費や社員教育、消耗品費などのコストが多数削減できます。

属人化によるリスク回避

属人化による

1. 人員配置の流動性が低下する
2. 退職による代替要員の確保
3. ミスや不正が発生しやすくなる等のリスクを回避できます。

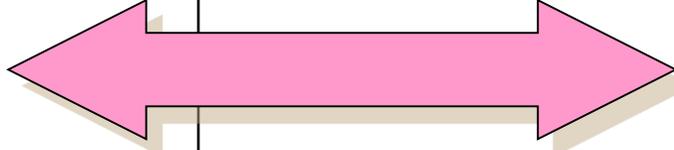
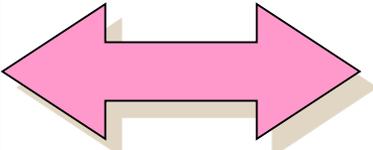
社内秘情報の漏えい回避

給与に関する情報は社内秘に該当する場合も多いため、アウトソーシングすることにより、社内からの情報漏えいを回避し、かつ給与に関わる人員を最小限に留めることが可能になります。

**業務処理からの解放と、
コア業務への特化**



他社との比較

	小規模	中規模	大規模
エコミック			
システム系 同業社			
士業界			
従業員数	1～49名	50～999名	1,000名～
社数	約1,137,000社	約78,000社	約2,000社
割合	93.4%	6.4%	0.2%

売上高の推移

単位: 百万円



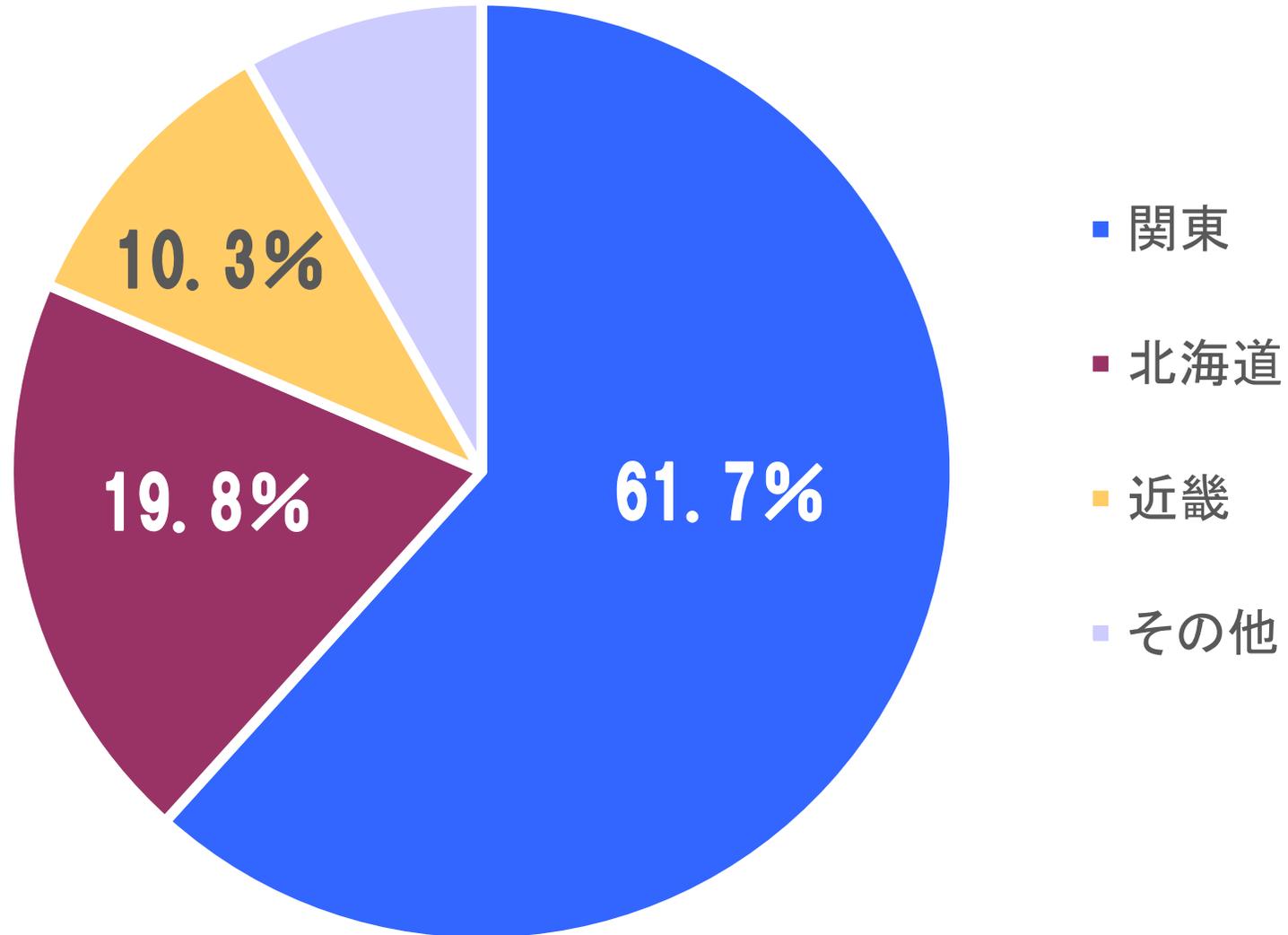
取引先例 (年末調整)

■ 規模や業種を問わず受託しています。

主要顧客	対象人数	会社概要	備考
情報・通信業	110,000	シンクタンクとメガバンクを株主に持つシステムインテグレーター	同業他社
総合人材サービス業	30,000	ヨーロッパに本社をおく世界最大の人材サービス企業	
重工業グループ	30,000	重工業を主とした製造メーカーグループ	東京証券取引所市場第一部上場
飲料メーカーグループ	22,000	外食部門を含む大手飲料メーカーグループ	シェアードサービス
化学グループ	15,000	プラスチック製品のパイオニア	東京証券取引所市場第一部上場
大手百貨店グループ	10,000	全国展開をしている小売り（百貨店）チェーン	東京証券取引所市場第一部上場
トラックグループ	7,000	世界的トラックメーカー	
コンタクトセンター運営会社	4,000	大手ITサービス会社資本によるコールセンター運営会社	
自転車関連商品販売	3,500	全国展開のサイクルショップ運営会社	東京証券取引所市場第一部上場
アパレルグループ	3,500	全国展開のアパレル販売会社	
外資系半導体製造会社	4,000	業界最大手の外資系半導体メーカー	
婚礼サービス会社	1,500	全国展開のブライダル事業会社	東京証券取引所市場第一部上場

地域別売上高構成（2016年3月期）

地域別売上高構成

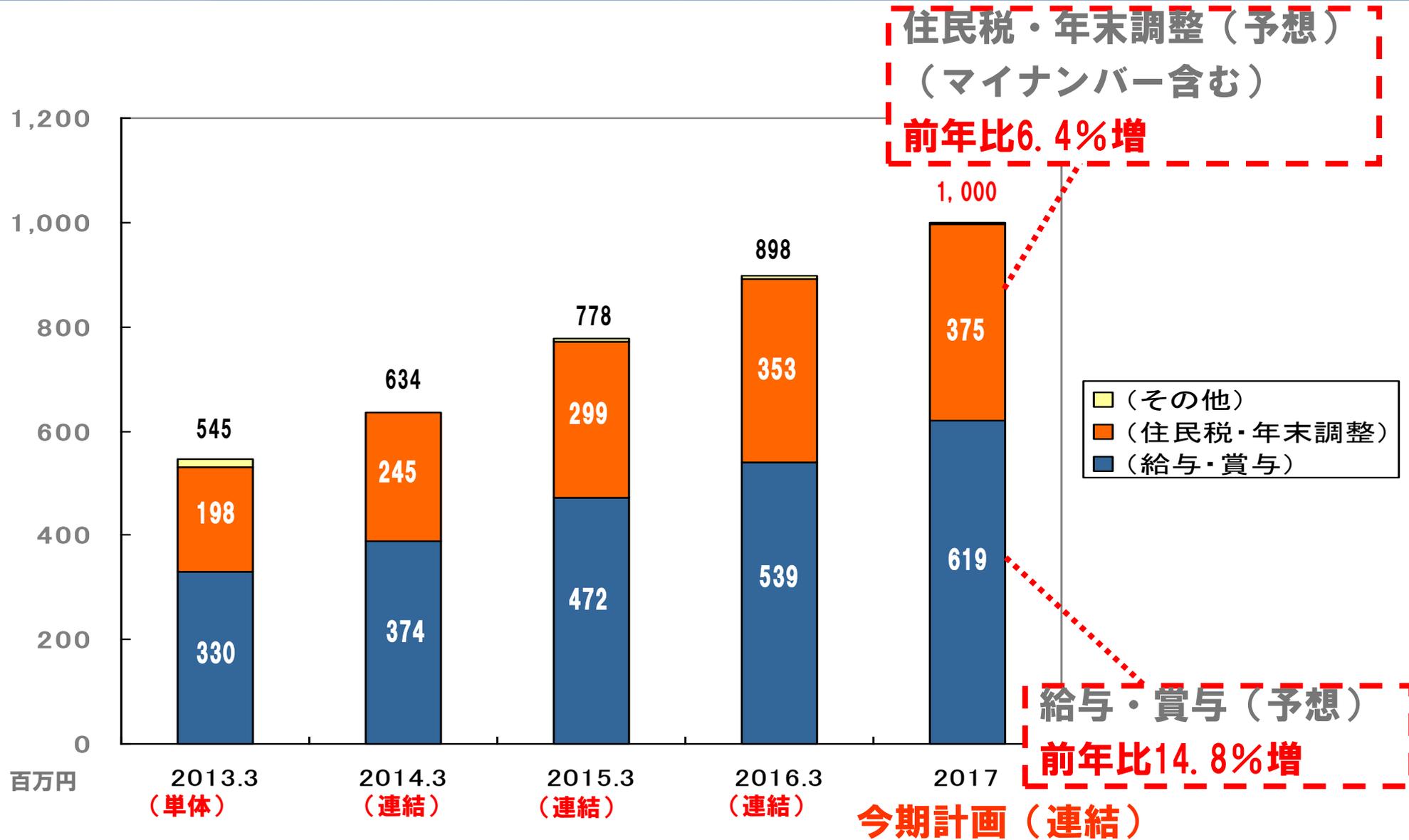


今期計画（2017年3月期・連結）

単位：千円

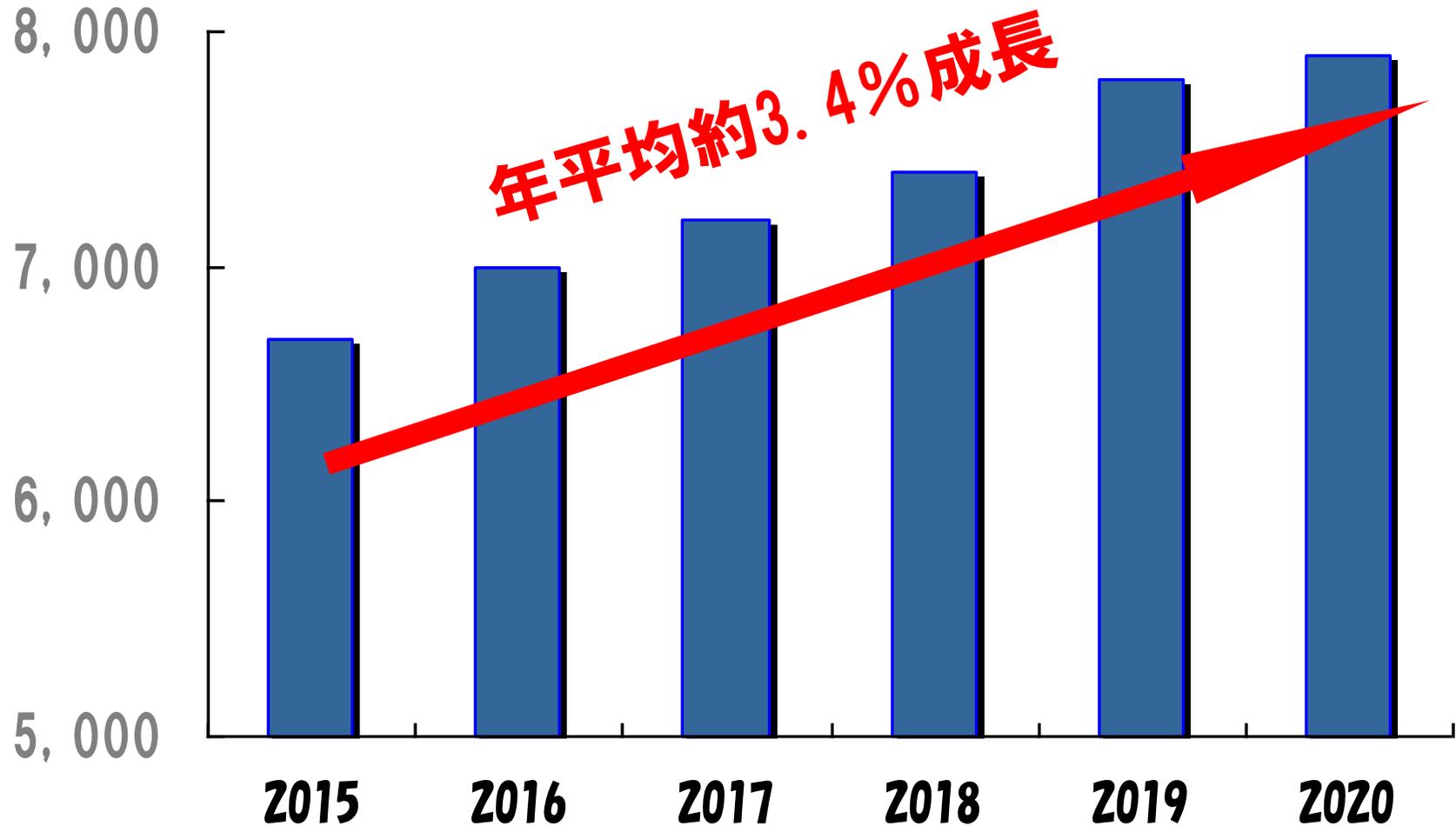
	2015年3月期	2016年3月期	2017年3月期 (当期予想)	前期比
売上高	778,117	898,495	1,000,000	11.3%
営業利益	42,290	61,869	75,000	21.2%
経常利益	44,661	62,652	75,000	19.7%
親会社株主に 帰属する 当期純利益	21,086	44,948	48,000	6.8%

売上高計画



BPO市場の市場規模推移と予測

単位：億円



Source: IDC Japan, 04/2016

企業の動向

企業をとりまく環境

セキュリティ
対策

人材不足

標準化・
効率化

マイナンバー対応

賃金上昇

システム
更新

アウトソーシングの追い風に

あらゆる企業のシェアードサービス会社へ

事業展開方針

①給与計算業務のアウトソーサーとして、
コストパフォーマンスの高いサービスをお客様に提供する

②あらゆる企業の
シェアードサービス会社
になる

